

SBCconnect ist DIE Vertriebsunterstützung B2B für die gesamte DACH-Region

Für Solo-Selbstständige, Start-Up's und mittelständische Unternehmen. Soll es Neukundenakquise, Terminorganisation, Produkt-/Dienstleistungsverkauf, verkaufsfördernde Maßnahmen, Kontaktvermittlung oder Auftragsanbahnung sein? Mit uns bekommen Sie eine zielgruppengerechte Kundenansprache, die individuell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt wird. SBC gibt Ihnen die Möglichkeit, Ihren Vertrieb richtig anzukurbeln und Umsatz in die eigenen Kassen zu spülen.

Das Team von SBCconnect steht Ihnen gerne zur Verfügung.

www.sbc-neukunden.de

Für Start-Up's

Start-Up-Gründer haben meist eines gemeinsam – 100% Leidenschaft, denn sie wollen ihr „Baby“ groß machen. Und das kostet Zeit. Zeit, die woanders fehlt.

SBCconnect bietet Ihrem Start-Up die Möglichkeit, sich voll und ganz auf die Entwicklung zu konzentrieren ohne dabei auf sofortige Kundenansprache verzichten zu müssen. Sie müssen sich um den Vertrieb Ihres Produktes oder Dienstleistung ab sofort keine Gedanken mehr machen, denn das übernehmen wir für Sie!

Für Selbstständige und kleine Unternehmen

Sie sind mit Sicherheit ein Profi in dem, was Sie machen. Dennoch, kleine Unternehmen und Solo-Unternehmer laufen häufig in die Falle, während dem Abarbeiten der bestehenden Aufträge keine neuen Kunden mehr akquirieren zu können. Oder sie fühlen sich am Telefon einfach nicht wohl, das ist oft der Fall!

Ergebnis: Keine neuen Aufträge. Pipeline leer. Zeit ist weg.

SBCconnect hilft Ihnen durch individuelle, telefonische Kundenansprache, dass Ihre Pipeline immer voll ist. Mit unserer Erfahrung im Telefonvertrieb und maßgeschneiderten Vertriebswegen sorgen wir für ein lukratives Kost-Nutzen-Verhältnis und liefern echte Ergebnisse.

Für den Mittelstand

Ihr Außendienst ist zu teuer, wenn er nicht beim Kunden ist. Aber Neukunden braucht er auch. Wir helfen dabei, das eine zu tun, ohne das andere zu lassen.

Durch zielgruppengerechte Ansprache werden wir Ihrem Außendienst unter die Arme greifen und für volle Terminkalender sorgen.

Das verschafft Freiraum für Kernaufgaben und steigert Effizienz, Umsatz und Marge.



Das kleine aber feine Team von SBC aus Grafing bei München spezialisiert sich auf jeden Kunden einzeln – sprich: Sie bekommen einen konkreten Ansprechpartner an die Seite gestellt, welcher sich speziell um Ihr Unternehmen, Ihre Dienstleistung oder Ihr Produkt kümmert. Dementsprechend müssen Sie keine Angst haben, mit Ihrem Auftrag in den Tiefen einer großen Agentur unterzugehen oder gar alle paar Wochen einen neuen Ansprechpartner an die Hand zu bekommen, dem Sie dann alles von vorne erklären müssen.

Wie interessant klingt das bis hierhin für Sie?

Gerne können Sie sich jederzeit unverbindlich mit uns in Verbindung setzen:

Kontaktieren Sie uns gerne unter **+49 - 8092 - 85 48 999**

oder per Mail: hallo@sbc-neukunden.de

Wir verbinden Menschen

www.sbc-neukunden.de